

EPINOTICIAS

EPICENTRO S.A.

CALIDAD CON GARANTÍA TOTAL

Montevideo, OCTUBRE – NOVIEMBRE – DICIEMBRE 2011

Año 8 – Montevideo Uruguay

STIHL®

LANZAMIENTOS

Con la presencia siempre muy estimada del Sr. Paulo Bazo, de STIHL FERRAMENTAS MOTORIZADAS LTDA, (Brasil) y de nuestros distribuidores, se realizó el lanzamiento al mercado de los nuevos modelos de la motosierra STIHL, modelo MS 210 y de la línea a batería de Ion Litio.

Epicentro SA agradece a todos los que con su presencia nos han permitido unificar conocimientos y confraternización, en una jornada muy activa, lo que representa para nosotros la confiabilidad de nuestros distribuidores de un futuro provechoso.

El evento se realizó el 3 de diciembre próximo pasado en la Chacra Rincón del Sol magnífico entorno para la actividad en donde se presentó la situación de mercado del 2011 para luego presentar y demostrar la MS 210 y la línea a batería. Finalizó con un almuerzo placentero amenizado por un humorista uruguayo el Sr. Marcel Keoroglian, lo que proporcionó un momento de diversión. Como es tradicional tampoco faltaron los premios.

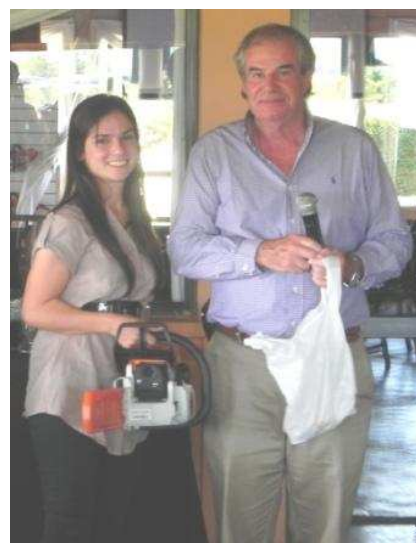
Por sorteo se realizó la entrega a nuestros invitados de los siguientes premios:



1° y 2° premio dos motosierras MS 210 para la Sra. Allison Pereyra (Service Stihl de Atlántida) y para el Sr. Víctor Aguinaga (SOFORUTA de Tarariras)

3° premio una bordeadora FSE Sra. Beatriz Alonzo (Tool Center de Maldonado)

4° y 5ª premio dos portafolios STIHL que fueron para el Sr. Ricardo Veiga y para Sr. Christián Veiga (Veicuer SRL de Trinidad)



STIHL®

KÄRCHER®



BOSCH

SKIL
HERRAMIENTAS ELÉCTRICAS

DREMEL®



MURRAY

TRAPP



JINMA

SANDVIK

→ STIHL A BATERÍA DE LITIO

En base a la estrecha relación que mantenemos con nuestra red de distribución decidimos emprender el desafío conjunto de desarrollar la comercialización en Uruguay de la nueva línea de producto STIHL a batería de ION LITIO, considerando una importante oportunidad para todos aquellos interesados en una continua comercialización de productos de última generación aceptados por el público.

Con este producto, creado a partir de una larga experiencia en el desarrollo de proyectos para colmar las necesidades de todos los potenciales clientes, STIHL se hace merecedor de la medalla de oro a la innovación.



Hoy con gran satisfacción encontramos esta nueva línea integrada ya a nuestro sistema de ventas con las bordeadora **FSA 65**, motosierra **MSA 160**, cortacercos **HSA 65**, sopladora **BGA 85** con sus respectivas baterías y cargadores. Llegamos así a más de 40 modelos STIHL integrados a nuestro mercado.

Epicentro SA se suma a este desafío, siendo el primer importador de América del Sur que comercializa los modelos a batería de ION LITIO. Porque es claro que el cliente busca rendimiento con las nuevas tecnologías que se le presenta, porque históricamente el apoyo técnico y de servicio brindado por Epicentro SA se ha concentrado en el consumidor final y porque a la hora de elegir y decidir una adquisición responsable, los sistemas de servicios son vitales para lograr un rendimiento a largo plazo.



La oferta está planteada y a simple vista brilla con luz propia, la elección es clara, STIHL es sinónimo de máquinas de calidad tanto para el profesional como para el cuidado de nuestro jardín.



→ STIHL MS 210

STIHL marcha sin pausa hacia una renovación continua, es por ello que hoy incorporamos otro modelo de motosierra, la **MS 210** que apuesta al trabajo y al bienestar del operario.



Respondiendo a las propuestas de nuestro propios distribuidores y a la de los cliente finales buscamos una máquina entre las ya conocidas MS 180 y MS 250 pues hay una brecha grande y un mercado interesante.

Frente a la variedad de máquinas STIHL y la oportunidad que brinda cada una de ellas, este modelo se presenta con un peso más reducido y con una potencia de 1.6 kw. Destacamos entre sus características:

- Compacta, de vibraciones reducidas.
- Equipada con filtro de aire de larga duración.
- Alto rendimiento en el corte, muy segura lo que permite realizar el trabajo sin esfuerzo.
- Bajo peso que la hace ideal para el uso doméstico y la tala de árboles pequeños.
- Menor consumo de combustible y menos emisiones de gases contaminantes.

Ambos productos ya están a su disposición en EPICENTRO S.A.
esperando por usted.

NOS VISITAN

De 21 al 23 de noviembre hemos recibido la visita del Sr. Michael Pipek, gerente de exportación y comercialización de Andreas Stihl Ag & Co., para América Latina y el Caribe.

En el transcurso de su visita se analizó el posicionamiento de la marca Stihl en el mercado nacional, el resultado de las promociones:

“Plan recambio” de motosierra y

“Stihl te acompaña a donde vayas” de desmalezadoras.

En la oportunidad le presentamos el nuevo PLAN STIHL – KANGOO para distribuidores categoría A, del cual podrán leer unas líneas más abajo.

Fue una grata visita que, como siempre nos permitió aumentar las oportunidades para un mayor desarrollo de las relaciones comerciales y establecer juntos las propuestas para el próximo año.

STIHL®

KÄRCHER®



BOSCH

SKIL
HERRAMIENTAS ELÉCTRICAS

DREMEL®



MURRAY

TRAPP



JINMA

SANDVIK

NUEVAS PROMOCIONES

→ PLAN STIHL - KANGOO

En el Hotel Cottage, el 2 de diciembre próximo pasado, hicimos entrega de 11 unidades 0 Km de camionetas marca Renault, modelo furgón Kangoo. Esta nueva acción de marketing de Epicentro S.A. está orientada a sus distribuidores categoría A de todo el país y tiene como principal objetivo facilitar el acercamiento con los clientes finales en su lugar de trabajo, “SALIR A BUSCAR AL CLIENTE”.



Hoy en día que hay que negociar con extrema eficiencia, se requiere entender las señales que nos brinda el mercado. A través de la elaboración y aplicación de nuestras propias estrategias de ventas pretendemos atender esas señales, buscando mejores y mayores negocios.

El evento finalizó –como no podía ser de otra manera- con una cena donde la confraternidad que permitió estrechar aún más los vínculos afectivos y comerciales.



Felicitaciones a los poseedores de las mismas, y gracias por el apoyo incondicional y confianza que siempre nos brindan.





CAPACITACIÓN

En la ciudad de Mexico, entre el 26 y el 30 de setiembre, Kärcher realizó la capacitación sobre uso del nuevo modelo de barredora de calles MC 50. En representación de EPICENTRO S.A. concurreció el Sr. Ramiro Daguerre, quien fue recibido con gran hospitalidad por los colegas de Kärcher Mexico. Agradecemos especialmente al Sr. Victor Monroy quien en todo momento lo apoyó, haciendo su estancia muy agradable y productiva.

La actividad permitió realizar un interesante aprendizaje sobre este modelo, descubriendo la versatilidad del equipo para agregarle accesorios como cabezal para cortar pasto, cepillos para barrer y pala para remover nieve (uso para otro tipo de clima). Todo con un simple sistema integrado en el equipo que permite colocar el tipo de accesorio que requiere nuestra necesidad.



Pero aún más. No sólo se conocieron las prestaciones y manejo del equipo, sino también el mantenimiento básico del mismo, conocimiento fundamental para nuestra empresa que siempre busca asesorar a nuestros clientes para asegurar el rendimiento óptimo de las máquinas.





Otro de los temas tratados y experimentados, fue el uso del monocepillo KARCHER que se recomienda a las empresas de ómnibus y camiones con cajas cerradas, para obtener un mejor resultado en su limpieza. Este sistema aplica detergente al momento que pasa el cepillo sobre la superficie y en una segunda pasada se aplica solo agua para enjuagar. Fácil de operar y muy rápido en su tarea. Su instalación implica disponer de un buen caudal de agua y una instalación eléctrica. El consumo eléctrico es muy bajo debido a su motor de 1 HP. En caso que se desee, se le puede agregar una planta recicladora de agua para volver a utilizar y reducir

considerablemente su consumo. En este momento en que el agua es cada vez más el “oro del mundo” cuidar su uso no es poca cosa...



¡Todo esto hace la diferencia con la competencia!






→ TRACTORES

Gran suceso en las ventas de los tractores de jardín marca MURRAY, basado en la fórmula que resulta de la calidad del producto, su alto rendimiento y la muy buena relación calidad/precio.

Los tractores cortacésped se adaptan a las necesidades, no solamente para cortar la hierba de un jardín sino que al mismo tiempo añade la facilidad a la hora de segar espacios más grandes. Muy cómodos, equipados con asientos y respaldos regulables, luces delanteras, interruptores de seguridad, 6 velocidades. Van de 13.5HP hasta 22 HP enfocados para espacios de más de 4000 metros.

La elección de una marca reconocida mundialmente como MURRAY, le dará la confianza, por su motor Briggs & Stratton con bomba y filtro de aceite de uno y dos cilindros, potentes y de amplia durabilidad. Convengamos que el motor es el que da el poder al equipo, pero su exterior también juega un papel importante en el funcionamiento de producto. En este caso, su versatilidad para acoplarle recolectores, peinadores, trailers o recolectores rígidos, la hace una máquina ideal para diferentes usos.

¿Por qué el motor es tan importante?

Consejos útiles para asesorar en la compra...

- Encendido fácil
- Fuerte
- Duradero y confiable
- Acorde a las normas medioambientales
- Apoyado por una experimentada red de distribución para su atención.
- Y con el respaldo y servicio de post-venta de Epicentro S.A.

Exhiba un modelo en su salón de ventas !!














→ MÁQUINAS CORTACÉSPED

Las cortadoras de pasto son un elemento imprescindible para lograr jardines prolijos, con estética y para mantener un césped acorde al resto del hogar. En función de esto y lo popular de su uso, es importante poder aconsejar de la mejor manera a nuestros clientes en el momento de decidir la compra. Para ello van aquí algunas respuestas que habría que dar al potencial cliente:

- Saber cuál será la vida útil de la máquina, su facilidad de uso, facilidad para guardarla y facilidad para su mantenimiento.
- Peso reducido, menos ruidosas que las convencionales, con o sin recogedor, mayor o menor potencia.
- Excelente respaldo y servicio técnico.





Trapp ofrece una diversificada línea de herramientas para jardinería, para trabajos en huertas y de campo. Son productos de alta calidad, resistentes y durables, hechos para las personas a las que les gusta cultivar la naturaleza y preservar la calidad de vida.

Conozca los productos de la Línea Rural

→ MOLINO A MARTILLO SIN MOTOR

MODELO: TRF 300 G

Nuevo Triturador forrajero recomendado para cortar y triturar forraje, moler raciones y cáscaras de cereales, maíz, caña de azúcar y ramas, entre otros. Este nuevo triturador permite equiparlo fácilmente con nuestros motores Briggs & Stratton de eje horizontal.

- Cuchilla de corte en acero especial, pintura de poliéster polimerizado en horno a 180°C, garantizando mayor durabilidad y mejor terminación.
- Adquiéralo para integrarle motor a nafta de 6.5 HP. Diseñado y fabricado por TRAPP para acoplarle motor a gasolina por su sistema de giro inverso.
- Con kit opcional de una base universal para su mejor ubicación.
- Posee kit de instalación, polea, correa de transmisión y tornillos de sujeción.
- 10 martillos móviles - 2 cuchillas - 5 zarandas
- Producción por hora y por zaranda (5):

- 0.8 mm de 50 Kg a 80 Kg
- 3 mm de 150 Kg a 300 Kg
- 5 mm de 300 Kg a 650 Kg
- 12 mm de 200 Kg a 450 Kg
- Lisa 600 Kg a 1000 Kg ración verde



(El motor no está incluido)





CAPACITACIÓN PARA SERVICIOS TÉCNICOS

Viaje a Brasil

El pasado mes de octubre, entre el 3 y el 7, se realizó en la ciudad de Campinas – San Pablo - Brasil, el curso de Actualización 2011 para Servicios Bosch de América Latina.

SERVIMAK a través de su representante José Lisboa, participó de este encuentro enriquecedor que sin duda nos mantiene también a la vanguardia en cuanto a Servicio Técnico Especializado.



Innovación en el lijado manual

Accesorios Bosch ofrece un nuevo programa de abrasivos manuales, las Esponjas Abrasivas. Las mismas son especiales para trabajos en madera, pinturas y barnices, además son adaptables a los contornos y tienen mayor tiempo de vida útil que los abrasivos estándar.

Las esponjas abrasivas Bosch tienen un perfecto balance entre la remoción y la alta calidad de acabado. Son fáciles de manejar y limpiar en comparación con los abrasivos revestidos estándar. La combinación de material de soporte suave y flexible de los granos reduce el empaste, haciendo que el polvo sea continuamente liberado de los espacios entre los granos.



Las esponjas abrasivas Bosch ofrecen excelentes resultados en el lijado manual, permiten lijar en zonas difíciles de llegar y en superficies perfiladas en la madera, pinturas y barnices. La dureza de la esponja permite una distribución óptima de la presión en el lijado, sin dejar puntos o rayas producidas por la presión de los dedos. Estos abrasivos son muy adaptables a los contornos, el cual es una ventaja especialmente en los lugares difíciles de llegar a las zonas o superficies perfiladas. Los abrasivos Bosch también son adecuados para el lijado en húmedo.

Su fabricación se realiza a través de un proceso libre de solventes con agentes de unión única, la adhesión de grano de los abrasivos Bosch es mucho más duradero que el de abrasivos convencionales. Esto asegura la vida útil del producto hasta un 75% superior. Los nuevos abrasivos Bosch se presentan en tres modelos “Best for Flat+Edge” (especialmente recomendado para el lijado de la madera antes de la pintura), “Best for Profile” (para trabajos en piezas perfiladas) y “Best for Contour” (ideal para el lijado de pintura, en madera, metal o plástico)

Al desarrollar estos productos y en los procesos de fabricación, Bosch utiliza los más de 130 años de experiencia de Abrasivos SIA, fabricante mundial de productos abrasivos innovadores, empresa que ha sido recientemente adquirida por el grupo BOSCH.



Convención anual (LACO)

Como todos los años el Esc. Adolfo Albanell y el Sr. Roberto Chórico, concurrieron a la Convención de Ventas de América Latina, que en esta oportunidad se realizó en Perú entre el 14 y el 17 de noviembre.

Se compartieron no sólo los resultados anuales y las experiencias de cada país sino que también se adelantó lo que será un nuevo año de innovaciones tal como Bosch nos tiene acostumbrados.

Tuvimos la oportunidad de conocer la visión de otros colegas y confraternizar, marcando muy bien nuestra participación, satisfechos con los objetivos logrados en nuestro país lo cual nos motiva para continuar con el desarrollo y crecimiento de Epicentro, en esta oportunidad de la mano de Bosch – herramientas eléctricas.

Aprovechamos la oportunidad para agradecer a todos nuestros clientes y amigos sin los cuales sería imposible llegar a las metas propuestas.



Accesorios

Se llevó a cabo en la ciudad de Buenos Aires, el lanzamiento de la línea de Discos Diamantados. Participó de dicho evento, nuestra vendedora Silvia Prestes. En esta ocasión recibió un entrenamiento teórico práctico que volcaremos en el transcurso del año a nuestros clientes y usuarios para lograr entre todos un mejor posicionamiento de nuestra ya reconocida línea de accesorios.



EPICENTRO S.A.

→ EPICENTRO JUNTO A USTED

Como dice el dicho popular, la primera impresión entra por los ojos...Por eso la forma en que se muestren los productos es fundamental a la hora de llegar a los clientes finales.

Si desea mejorar la exhibición de los productos o destacar la imagen de su empresa, contáctenos y con mucho gusto un funcionario nuestro se comunicará con Uds y hará una evaluación de la situación. Posteriormente le haremos llegar una propuesta, en la que, dependiendo de cada caso, podemos colaborar para su ejecución, ya sea con el asesoramiento y trabajo de realización así como en la financiación de la misma.

→ TERMINA OTRO AÑO

Como todos los años Epicentro S.A. ofreció a su personal la reunión de despedida del año, que se realizó en el Club Armonía. Pero esta vez tuvo un significado muy especial, ya que en la oportunidad se homenajeó a Julio Fariña, quien luego de 39 años de servicios en la empresa se retira el próximo 31/12.

Desde el EpiNoticias, el Directorio quiere reconocer el gran aporte de Julio para el crecimiento de la empresa, siendo él uno de los 6 funcionarios que comenzó junto con el nacimiento de Epicentro, estando siempre al firme y poniendo el hombro, en las buenas y en las malas, en todos estos años. Por eso y por su proceder, siempre leal a la empresa, anteponiendo el interés general a los intereses particulares, es que le decimos que esta es su casa, y esperamos que nos visite con frecuencia en los ratos libres de esta nueva etapa que comienza.

En las fotos se puede ver el momento en que se le hace entrega de una talla realizada por Luis Gamba, el tallador que trabaja con motosierras para Epicentro en las exposiciones, con una plaqueta que recuerda su pasaje por nuestra empresa



→ SALUDO

Para EPICENTRO S.A y todo su personal, junto a nuestros clientes y amigos este fue un año de realizaciones, de encuentros, de aprendizajes, de innovaciones...

Como siempre brindamos junto a ustedes por la amistad y el trabajo compartido....

Muchas veces, las palabras que decimos en este momento del año suenan a hueco. Sepan que no es nuestro caso. Para todos, nuestro profundo y sincero deseo de un...

